

# OUR PRACTICE

---

## Cross-Border Business Team: Italy

**Baker Donelson's Cross-Border Business Team offers a broad array of cross-border services to our Italian clients geared specifically to expand their businesses in the U.S. Our Italian team offers experienced attorneys that understand the unique challenges involved in Italian businesses, establishing a presence – whether it be a sales operation, a manufacturing facility, or a construction project – in the United States. Our team includes Italian citizens and attorneys that operate businesses in Italy. We understand the Italian business, political climate, and the culture and diversity of Italy's regions and regional industries.**

First and foremost, our Italian team serves as a U.S.-based partner to our Italian clients, assisting in virtually all aspects of their business and legal needs. We counsel Italian clients across a full range of legal areas, including trade and commercial transactions, direct investment in the U.S. corporate, mergers and acquisitions, litigation, real estate, construction, immigration, labor and employment, intellectual property and federal public policy. Our Italian clients operate in a wide variety of industries, from automotive, aviation, aerospace, advanced machinery manufacturing, plastics, ceramics, and luxury goods to real estate, construction, energy resources, health care, medical devices, drug, life sciences, technology information services, franchising and distribution, to name only a few. We represent entities of all sizes, from single individuals seeking opportunities for investment abroad, to mid-sized companies to major multinational corporations.

Recognizing the differences and similarities, and informing our clients so that they avoid the pitfalls when entering a new and unfamiliar market are hallmarks of our full-service approach.

### Entity Formation – The Foundation

The formation of a U.S. subsidiary of a foreign company is a crucial stage, as it sets the foundation for its business future and must align with the parent company's structure. Baker Donelson lawyers advise and work closely together with their Italian counterparts on business strategy and planning, assembling the founding management team, and selecting and forming the appropriate business entity. Boards of directors, board committees, and executive management in public and private companies must navigate complex and evolving laws and regulations regarding corporate governance. Baker Donelson lawyers provide sophisticated, practical advice on corporate governance best practices to help clients comply while still operating efficiently in a world of increased regulation both in the U.S. and Italy, or elsewhere in Europe, as the case may be.

### Tax – A Tale of Two Worlds

Hand-in-hand with the question of the best entity form for a U.S. subsidiary of an Italian company goes the question on the domestic tax effects of various foreign investments and business operations. We have experience exploring and implementing the most appropriate, effective approaches. We work closely with Italian tax consultants to ensure that any approach avoids unintended tax consequences, be it in the U.S. or in Italy. Our state and local tax practice offers years of experience assisting Italian companies who enter the U.S. market by establishing an operational presence, including manufacturers in all industry sectors, and in particular in ceramics, chemicals, construction, automotive, aviation, aerospace, as well as distribution.

### Economic Development and Italian Direct Investment – Connecting the Dots

Italian companies looking to establish a presence in the U.S. face many of the same issues that native companies do: how to find the best location, acquire the property, structure financing, obtain the necessary permits and licenses for both construction and operation, deal with zoning issues and a myriad of additional tasks. Baker Donelson's Real Estate and Finance attorneys offer extensive experience and sophisticated legal counsel across this wide spectrum of real estate and economic development transactions. We regularly act as intermediaries between Italian companies and state economic development offices and have hosted state government officials at events organized by our firm in Italy.

Baker Donelson's multidisciplinary economic development group includes attorneys in real estate as well as tax, public finance, public policy, construction, and other groups who provide Italian companies with on-the-ground, strategic counsel, which capitalize on our long-standing relationships and experience with state and local government entities, economic and community development groups, chambers of commerce, industrial development boards and utility providers. We maintain close relationships with industrial development agencies and departments of economic and community development, revenue, transportation, environment, and conservation to secure economic incentives for our clients, including Payment in Lieu of Tax (PILOT) agreements, tax increment financing (TIF) arrangements, and tax-sharing agreements.

### **Immigration – Bringing Italian Managers and Workers to the U.S.**

U.S. immigration laws are complex and dynamic. It requires a wealth of knowledge, experience, and maneuvering skills to ensure that our Italian clients are aware of the rules and revisions and comply with their legal obligations. Baker Donelson's Immigration attorneys, under the leadership of leader Robert Divine, former chief counsel and acting director of U.S. Citizenship & Immigration Services (USCIS), have a deep-working knowledge of the arcane rules and processes required to coordinate the global movement of business personnel. We advise our Italian clients in all types of business-based temporary and permanent immigration status, including specialty occupations (H-1B), individual and blanket international transferee programs (L-1), traders and investors (E-1/E-2/EB-5), national interest waivers (EB-2), and extraordinary ability and outstanding researchers (O-1, EB-1). We offer a comprehensive and efficient approach to immigration, guiding clients through the entire range of immigration processes for foreign investors, executives, managers, professionals, and other workers and their family members. We seek administrative solutions in difficult cases, develop strategies for filing persuasive responses to USCIS Requests for Evidence and other Notices, and appeal or litigate adverse determinations to help Italian companies to have the necessary management and workforce on the ground for its business operations in the U.S.

### **Labor and Employment – Helping Navigate the U.S. Laws and Employment Culture**

We are the Resource in Human Resources. We serve our Italian clients across all types of businesses and industries, and we take pride in understanding exactly how they work and are positioned in the marketplace. Our familiarity with Italian and European systems is essential in explaining and comparing significant differences with the U.S. system to our clients from the start, thus avoiding challenging missteps and potentially dangerous assumptions. We provide counseling and strategic advice to guide the company's relationship with its employees, as well as on all employment-related laws and regulations. Our experience and relationships help us cut through to practical solutions. We help management deal with labor unions during the election phases of union campaigns, and we help with labor agreement negotiation. Our health and safety lawyers offer regulatory monitoring, compliance oversight, training programs and internal auditing protocols, and represent clients before federal and state Occupational Safety and Health regulators.

### **Mergers and Acquisitions – Combining Forces**

Managing complex mergers and acquisitions requires a coordinated effort across practice areas, in addition to being able to identify key players and plan effective strategies. Baker Donelson's team of M&A attorneys has the experience to guide Italian investors through complex issues in direct investment, financial restructuring, executive compensation, real estate, intellectual property and more. The lawyers on Baker Donelson's Mergers and Acquisitions Team work strategically both with companies new to mergers and acquisitions and with those experienced in doing deals. Our focus is always on nurturing collaboration with clients – understanding their business objectives and goals and helping to achieve them through transactions that build or capture the value of a company. We have advised clients in a wide variety of industries and sectors, and we bring that industry and sector knowledge to each transaction. In addition, we work hard to understand our clients' position in their respective industry and the competitive pressures faced. Consequently, we gain an understanding of what a successful transaction will look like for our clients.

### **Distributorships/Agencies Agreements – Achieving Your Goal**

For Italian companies wishing to do business in the U.S. by partnering with a U.S.-based company, it is critical that the appropriate type of agreement is established to protect the interests of both, achieve each entity's goals and assure full compliance with local, national and international laws. Baker Donelson's attorneys have the knowledge and experience to provide this guidance.

### **Joint Ventures and Strategic Alliances – Sustainable Partnerships**

Penetration of the U.S. market sometimes requires two or more separate entities to join financial and operational forces. Baker Donelson's Corporate attorneys are experienced in dealing with the often extensive and complex issues that must be sorted out to assure the success of such a combination, such as regulatory requirements, including disclosures and antitrust, licensing, intellectual property ownership, and the impact of tax issues on the venture, both in the U.S. and in Italy.

### **Contracts – Clear Expectations**

Contracts are the bedrock of business operation, and can range from simple to the most complex of business instruments. Contracts are required at all levels of an Italian company's business in the U.S., both internal and external, as well as between businesses, business and customers, and between business and government entities, to assure expectations are clearly stated and met as required. Baker Donelson's attorneys have the knowledge and experience in structuring contracts in a way that not only fulfills all the requirements under U.S. law but also to incorporate Italian contractual relationships important to ensure a seamless interaction between its Italian and U.S. operations.

### **Trade and Compliance – Knowing the Regulations**

We have extensive experience in U.S. regulation of international business and inbound investment, including foreign investment reporting requirements, Customs-Trade Partnership Against Terrorism (CTPAT), Committee on Foreign Investment in the United States (CFIUS), and "Reasonable Care" guidelines from Customs and Border Protection (CBP). Our approach is to provide our clients with the knowledge, training, and internal compliance mechanisms to minimize the risk and potential for violations before a violation actually occurs.

### **Product Liability – Minimizing Risk**

Our large team of product liability lawyers provide a wealth of experience in minimizing risks when it comes to a defect in an Italian company's product or services, and, when necessary, defending manufacturers in mass

torts, complex litigation, and significant individual cases involving virtually every type of product. Our team is experienced in addressing the specifics in industry sectors in order to design product liability policies to avoid a crisis before it arises.

### **Federal Public Policy – Working Both Sides of the Aisle**

In today's fiercely competitive business environment, Italian companies with access to sound policy advice often hold a significant advantage. Staying in step with legislative and regulatory developments, knowing how to reach Washington's decision-makers with your messages, and mapping clear strategies for affecting public policy are key to opening up new opportunities and creating success for your company. Baker Donelson's Public Policy Team can provide Italian clients with long-term strategic counsel as well as day-to-day representation, helping to protect and advance your interests throughout the course of federal policy-making. The group was founded by former U.S. Senate Majority Leader, Chief of Staff to the President of the United States and former Ambassador to Japan, Howard Baker. Our public policy advisory, The Daschle Group, led by former Senate Majority Leader Tom Daschle, provides strategic counsel, political intelligence, advocacy, and media consulting services. Our federal policy team is comprised of professionals who have served on both sides of the political aisle, in both the U.S. House of Representatives and the U.S. Senate, as well as in the White House and federal agencies. The unique qualifications and extensive experience of our bipartisan team can provide a valuable tactical advantage.

### **Data Protection, Privacy, and Cybersecurity – Navigating a Patchwork of Privacy Laws**

Unlike the EU, which has adopted the comprehensive Data Protection Directive as a privacy framework for protection of all personal data among member states, the U.S. operates under a patchwork of privacy laws governing different industry sectors. Baker Donelson advises clients on managing risk by developing and implementing policies, procedures, standards, baselines and guidelines to manage privacy, security and compliance issues arising when operating both in Europe and in the U.S. We collaborate with Italian clients to design and implement risk management plans and programs, including security incident response plans, information privacy and security compliance plans, and business continuity and disaster recovery plans. Increasingly, companies are turning to insurance products and services as part of managing risk and losses associated with data and/or security breaches. We advise Italian clients on the legal issues associated with insurance products related to privacy, data security, and cybersecurity.

### **Intellectual Property – Protecting Your Name and Know-How**

Baker Donelson attorneys protect inventions and other forms of intellectual property for clients ranging from start-ups to Fortune 500 companies. We obtain, defend, and enforce patents, trademarks, and copyrights in the United States and throughout the world. Our attorneys have a reputation for a practical, common sense business approach to Italian client concerns, coupled with sophistication in a wide range of technical areas. As an IP boutique housed in a full-service business law firm, we manage your assets in the context of your comprehensive business and competition strategy. We offer strategy for resolving difficult freedom-to-operate obstacles, negotiating licensing and material transfer agreements, and utilizing effectively existing intellectual property portfolios to strengthen clients' competitive positions.

### **Emerging Companies – Unlocking Your Potential**

Baker Donelson's Emerging Companies lawyers compose a multidisciplinary team, focused on representing the unique interests of high-growth start-up companies and other emerging businesses with a particular focus on German companies. Our attorneys are proactive in understanding our clients' businesses and the communities necessary to support them in their endeavor to explore and expand into the U.S. market.

Emerging companies take many shapes and forms, but they all have significant legal needs that must be addressed to ensure long-term success. The Emerging Companies lawyers tailor our services to the needs of your company. In addition, we offer fixed-fee legal services and educational programs to provide affordable legal services for early-stage companies.



## Team Aziendale Transfrontaliero: Italia

**Il Cross-Border Business Team di Baker Donelson offre un'ampia gamma di servizi transfrontalieri per i nostri clienti italiani che desiderino ampliare le proprie operazioni commerciali negli Stati Uniti. Il nostro team italiano include legali qualificati in grado di comprendere le specifiche sfide delle imprese italiane sul mercato statunitense, che si tratti di uffici vendite, stabilimenti di produzione o di un singolo progetto edilizio. Il nostro team comprende cittadini e legali italiani che operano in aziende sul territorio nazionale. Conosciamo bene l'impresa italiana, il clima politico e la cultura del Paese, come pure l'eterogeneità delle sue regioni e delle realtà industriali locali.**

Per i nostri clienti italiani, dunque, il nostro team funge in primo luogo da partner negli Stati Uniti, fornendo assistenza in merito a questioni aziendali e giuridiche. Supportiamo i nostri clienti italiani in diverse aree legali, tra cui scambi e transazioni commerciali, investimenti diretti negli USA, attività aziendali, fusioni e acquisizioni, controversie, immobili, edilizia, lavoro e occupazione, proprietà intellettuale e politica pubblica federale. I nostri clienti operano in svariati settori: automotive, aviazione, settore aerospaziale, produzione avanzata di impianti e macchinari, materiali plastici, ceramica, beni di lusso, immobili, edilizia, risorse energetiche, ambito sanitario, dispositivi medicali, settore farmaceutico, scienze biologiche, servizi IT, franchising e distribuzione, per citarne solo alcuni. Rappresentiamo aziende di tutte le dimensioni, da singoli professionisti alla ricerca di opportunità di investimento all'estero, passando per le medie imprese, fino alle grandi multinazionali.

Riconoscere gli aspetti comuni e le differenze tra i mercati e fornire adeguate informazioni ai nostri clienti in merito, così da evitare quanto più possibile che incontrino difficoltà in un mercato nuovo o sconosciuto, sono i tratti distintivi del nostro approccio.

### Creazione dell'entità aziendale – La fondazione

La creazione di una società sussidiaria di un'azienda estera negli Stati Uniti è una fase cruciale. Tale società pone infatti le basi del futuro dell'impresa e dovrà pertanto allinearsi con la struttura della casa madre. I legali di Baker Donelson forniscono assistenza e operano in stretta sinergia con i loro partner italiani per ciò che concerne la strategia di business e la pianificazione. Provvedono inoltre a creare il team di gestione e formare l'entità aziendale più appropriata. Il consiglio di amministrazione, i comitati consiliari e il comitato di gestione esecutiva, tanto delle aziende pubbliche, quanto di quelle private, si trovano a navigare in un mare magnum di leggi e disposizioni in materia di corporate governance, estremamente complesse e in continua evoluzione. I legali di Baker Donelson forniscono dunque un'assistenza pratica e aggiornata sulle best practice di settore, per consentire ai propri clienti di operare efficacemente e al contempo rispettare un numero sempre crescente di disposizioni, negli USA, in Italia o ovunque in Europa.

### Fiscalità – La storia di due mondi

Strettamente legata alla scelta della forma di entità aziendale migliore per una sussidiaria americana di un'azienda italiana è la questione degli effetti fiscali sul territorio, derivanti da vari investimenti esteri e operazioni commerciali. Da tempo, ci occupiamo di riconoscere e implementare gli approcci più appropriati ed efficaci nel campo. Collaboriamo strettamente con i fiscalisti italiani per garantire che ogni

strategia sia negli USA, sia in Italia, non comporti per i nostri clienti effetti fiscali indesiderati. La nostra divisione, esperta di fiscalità statale e locale, vanta anni di esperienza nei servizi di consulenza alle aziende italiane che decidano di entrare sul mercato americano, supportandole nella realizzazione di una presenza operativa efficace. Offriamo supporto a imprese di tutti i settori industriali, in particolare ceramica, chimica, edilizia, automotive, aviazione, aerospaziale e distribuzione.

### **Sviluppo economico e investimento diretto italiano – Comporre il quadro**

Le aziende italiane che desiderino entrare e consolidare la propria presenza sul mercato americano affrontano le medesime problematiche delle imprese locali: trovare la località giusta, acquisire la proprietà, finanziare la struttura, ottenere i permessi e le licenze necessarie a fini edilizi e operativi, gestire tutte le questioni legate all'area prescelta e tanto altro. I legali della divisione immobiliare e finanziaria di Baker Donelson garantiscono vasta esperienza e approfondita assistenza giuridica in un ampio spettro di transazioni immobiliari o di sviluppo economico. Operiamo regolarmente in qualità di intermediari tra le aziende italiane e gli uffici nazionali di sviluppo economico. Abbiamo inoltre ospitato funzionari di governo in occasione di eventi organizzati presso il nostro studio in Italia.

Il gruppo multidisciplinare di sviluppo economico di Baker Donelson comprende legali esperti nel settore immobiliare, come pure negli ambiti di fiscalità, politica nazionale ed edilizia, assieme ad altri team di consulenza, in grado di fornire alle aziende italiane assistenza strategica sul campo, sulla base di rapporti duraturi e dell'ampia esperienza maturata con amministrazioni pubbliche nazionali e locali, gruppi di sviluppo economico e comunitario, camere di commercio, comitati di sviluppo industriale e fornitori di servizi. Manteniamo legami solidi con agenzie di sviluppo industriale e dipartimenti di sviluppo economico e comunitario, agenzie delle entrate, dei trasporti e di tutela ambientale, al fine di garantire ai nostri clienti importanti incentivi economici, tra cui accordi di Payment in Lieu of Tax (PILOT), accordi finanziari di incremento fiscale (TIF) e accordi di tax-sharing.

### **Immigrazione – Portare negli USA manager e lavoratori italiani**

Le leggi sull'immigrazione negli Stati Uniti sono complesse e in continua trasformazione. Tali leggi richiedono perciò approfondite conoscenze, ampia esperienza e abilità di gestione, per fare in modo che i nostri clienti siano sempre perfettamente a conoscenza delle disposizioni e dei relativi emendamenti e rispettino gli obblighi giuridici previsti. I legali specializzati in immigrazione di Baker Donelson, sotto la guida di Robert Divine, già consigliere capo e direttore operativo del servizio di cittadinanza e immigrazione degli Stati Uniti (USCIS, U.S. Citizenship & Immigration Services), conoscono sin nei minimi dettagli le regole e le procedure più complesse necessarie a coordinare il trasferimento del personale aziendale. Forniamo supporto ai nostri clienti italiani in merito a tutti gli status di immigrazione per ragioni professionali, inclusi i visti, temporanei o permanenti, per personale altamente specializzato ("specialty occupations" H-1B), per trasferimenti societari (L-1), per investimenti (E-1/E-2/EB-5), visti di deroga della certificazione per interesse pubblico nazionale (EB-2) e visti di lavoro temporaneo per professionisti di straordinaria abilità (O-1, EB-1). Garantiamo un approccio completo ed efficace in materia di immigrazione, seguendo i clienti durante l'intero processo, che si tratti di investitori stranieri, dirigenti, manager, professionisti o altre categorie di lavoratori, come pure i loro familiari. Sviluppiamo soluzioni amministrative per casi complessi, elaboriamo strategie per fornire risposte convincenti a tutte le richieste finalizzate all'acquisizione di prove e ad altre notifiche dell'USCIS. In caso di sentenze avverse, siamo pronti a ricorrere in appello o a fare vertenza, per consentire alle aziende italiane di disporre dei dirigenti e della forza lavoro necessaria a condurre le proprie operazioni commerciali negli USA.

### **Lavoro e impiego – Capire le leggi USA e la cultura dell'impiego americana**



Tra le risorse umane, noi siamo LA risorsa per eccellenza. Assistiamo i nostri clienti italiani di tutti i settori industriali e commerciali e conosciamo approfonditamente il loro operato e la loro posizione sul mercato. La nostra familiarità con i sistemi italiani ed europei è essenziale per chiarire sin da subito ai nostri clienti le differenze più significative rispetto al sistema americano, tutelandoli così da eventuali passi falsi o scelte potenzialmente pericolose. Forniamo assistenza e supporto strategico per gestire i rapporti dell'azienda con i suoi dipendenti, come pure per tutte le leggi e le disposizioni in materia di impiego. La nostra esperienza e le nostre solide relazioni ci consentono di sviluppare soluzioni pratiche e mirate. Supportiamo la dirigenza nei rapporti con i sindacati, in particolare in fase elettorale, e forniamo assistenza nelle trattative sui contratti collettivi. I nostri legali esperti in salute e sicurezza offrono inoltre adeguato controllo regolamentare, verifica della conformità, programmi di formazione e protocolli di auditing interno, garantendo altresì adeguata rappresentanza di fronte agli enti regolatori federali e statali in materia di salute e sicurezza sul lavoro.

### **Fusioni e acquisizioni – Unire le forze**

Gestire fusioni e acquisizioni complesse richiede uno sforzo armonizzato tra le varie aree operative, così da identificare gli attori chiave e pianificare strategie efficaci. Il team di Baker Donelson specializzato in fusioni e acquisizioni dispone dell'esperienza necessaria a guidare gli investitori nella gestione di problematiche in materia di investimenti diretti, ristrutturazione finanziaria, remunerazione dei dirigenti, immobili, proprietà intellettuale e molto altro. I legali della divisione fusioni e acquisizioni di Baker Donelson operano in modo strategico sia con aziende navigate sia con aziende alla prima esperienza nel campo. Puntiamo sempre a consolidare la collaborazione con i nostri clienti, a comprenderne gli obiettivi aziendali e a dare il nostro contributo per raggiungerli attraverso transazioni in grado di creare o cogliere il reale valore di un'azienda. Abbiamo assistito clienti degli ambiti più svariati e in ogni transazione portiamo la conoscenza tecnica e settoriale acquisita nel tempo. Lavoriamo inoltre con grande energia per comprendere la posizione dei nostri clienti nel rispettivo settore di riferimento, come pure la pressione della concorrenza. Di conseguenza, sappiamo sempre quale sia la transazione più giusta per i nostri clienti.

### **Accordi di distribuzione/di agenzia – Raggiungere i vostri obiettivi**

Per le aziende italiane che desiderino fare affari negli Stati Uniti sviluppando una partnership con un'azienda americana, è fondamentale disporre della tipologia di accordo più appropriata in grado di tutelare l'interesse di entrambe le parti, supportare il raggiungimento degli obiettivi di ciascuna entità aziendale e assicurare la piena conformità alle disposizioni locali, nazionali e internazionali. I legali di Baker Donelson dispongono della conoscenza e dell'esperienza necessarie a fornire tale supporto.

### **Joint venture e alleanze strategiche – Partnership sostenibili**

Per entrare nel mercato americano, è necessario a volte che due o più entità aziendali separate uniscano le proprie forze finanziarie e operative. I legali di Baker Donelson specializzati in diritto societario sono perfettamente in grado di gestire e risolvere le problematiche in materia, spesso ampie e complesse, così da garantire il successo di una joint venture di questo tipo. Le sfide più comuni riguardano requisiti legislativi, tra cui informative e antitrust, licenze, proprietà intellettuale e impatto sulla joint venture di questioni fiscali, sia negli USA, sia in Italia.

### **Contratti – Aspettative chiare**

I contratti sono il fondamento di qualsiasi operazione commerciale e spaziano dagli accordi più semplici fino agli strumenti più complessi. I contratti sono necessari a tutti i livelli commerciali di un'azienda

italiana che operi negli Stati Uniti, sia all'interno, sia all'esterno, come pure tra aziende, tra azienda e clienti e tra azienda e governo, in modo da fissare aspettative chiare e da soddisfarle adeguatamente. I legali di Baker Donelson dispongono dell'esperienza e della conoscenza necessarie per stilare contratti che non solo rispondano a tutti i requisiti della legislazione statunitense, ma tengano in considerazione anche i rapporti contrattuali italiani, così da garantire una fluida interazione tra le operazioni italiane e americane.

### **Commercio e conformità – Conoscere le regole**

Disponiamo di ampia esperienza in materia di regolamenti americani per investimenti commerciali nazionali e internazionali. Tra questi, i requisiti di rendicontazione per gli investimenti esteri, il partenariato doganale-commerciale contro il terrorismo (CTPAT), la commissione per gli investimenti stranieri negli Stati Uniti (CFIUS) e le linee guida di ordinaria diligenza (reasonable care) dell'agenzia doganale e della protezione di frontiera (CBP). Il nostro approccio punta a fornire ai clienti la conoscenza, la formazione e i meccanismi di conformità interna per ridurre al minimo rischi e potenziali violazioni, prima ancora che queste si verifichino.

### **Responsabilità di prodotto – Ridurre al minimo i rischi**

Il nostro team di legali esperti in responsabilità di prodotto dispone di tutti gli strumenti per ridurre al minimo i rischi, in caso di vizio di prodotto o di servizio fornito da un'azienda italiana e, ove necessario, difendere i produttori da danni di massa, controversie complesse e singoli casi che riguardino virtualmente qualsiasi tipo di prodotto. Il nostro team dispone dell'esperienza necessaria a gestire le specificità dei settori industriali, in modo da sviluppare politiche adeguate in materia di responsabilità di prodotto, evitando così l'insorgere di possibili crisi.

### **Politica pubblica federale – Operare su entrambi i fronti**

In un ambiente imprenditoriale di grande concorrenza, le aziende italiane con accesso a importanti servizi di consulenza detengono un significativo vantaggio competitivo. Restare aggiornati sugli ultimi sviluppi legislativi e normativi, sapere come recapitare i propri messaggi ai decision-maker governativi e sviluppare chiare strategie per influire sulla politica pubblica sono infatti le chiavi per dischiudere nuove opportunità e ottenere successo per la vostra azienda. Il team di Baker Donelson specializzato in politica pubblica è in grado di fornire ai clienti italiani assistenza strategica a lungo termine, come pure rappresentanza giornaliera, contribuendo altresì a tutelare i loro interessi nel quadro dei processi decisionali in materia di politica federale. Il gruppo è stato fondato da Howard Baker, già leader di maggioranza al Senato americano, Capo di Gabinetto del Presidente degli Stati Uniti ed ex ambasciatore del Giappone. Il nostro comitato consultivo sulla politica pubblica, denominato Daschle Group e guidato da Tom Daschle, anche lui ex leader di maggioranza al Senato, fornisce supporto strategico, nonché servizi di intelligence politica, patrocinio e media consulting. Il nostro team esperto in politica federale si compone di professionisti che hanno operato su entrambi i fronti politici, tanto nella Camera dei Rappresentanti, quanto al Senato, come pure alla Casa Bianca e presso agenzie federali. Le qualifiche specifiche e l'ampia esperienza del nostro team bipartisan può così fornire un considerevole vantaggio tattico.

### **Protezione dei dati, privacy e sicurezza informatica – Un mosaico variegato di norme**

Diversamente dall'Unione Europea, che ha adottato una direttiva onnicomprensiva sulla protezione dei dati quale quadro di riferimento per la tutela di tutti i dati personali degli Stati Membri, gli Stati Uniti operano in un variegato mosaico di norme sulla privacy, che regolamentano diversi settori industriali.



Baker Donelson assiste i propri clienti nella gestione del rischio, sviluppando e implementando politiche, procedure, standard, riferimenti e linee guida per amministrare al meglio tutte le questioni in materia di privacy, sicurezza e conformità, che possono emergere durante le operazioni in Europa e negli Stati Uniti. Collaboriamo attivamente con i clienti italiani per sviluppare e implementare piani e programmi di gestione del rischio, inclusi piani di intervento in caso di danni alla sicurezza, piani per il rispetto degli standard di sicurezza e della privacy delle informazioni, nonché piani di gestione della continuità operativa e piani di ripristino in caso di disastro. Oggi, infatti, le aziende si affidano in misura crescente a prodotti e servizi assicurativi per la gestione di rischi e perdite, derivanti da violazioni dei dati e/o della sicurezza. Assistiamo pertanto i clienti italiani in merito a tutte le questioni legali associate a prodotti assicurativi in materia di privacy, sicurezza dei dati e sicurezza informatica.

### **Proprietà intellettuale – Proteggere il vostro nome e il vostro know-how**

I legali di Baker Donelson tutelano le invenzioni e tutte le altre forme di proprietà intellettuale per conto dei propri clienti, siano essi start-up o multinazionali. Siamo in grado di acquisire, difendere e far rispettare brevetti, marchi e diritti di copyright negli Stati Uniti e nel resto del mondo. I nostri legali gestiscono le problematiche dei clienti italiani con buon senso e praticità, uniti a una conoscenza approfondita di svariati settori tecnici. La nostra divisione di proprietà intellettuale, altamente specializzata e integrata in uno studio legale che offre servizi completi per le aziende, ci consente di gestire le nostre risorse nel quadro di un'ampia strategia operativa e di competitività. Sviluppiamo così soluzioni mirate a superare gli ostacoli che limitino la libertà operativa, negoziando accordi di licenza o di trasferimento materiale e utilizzando portafogli di proprietà intellettuale esistenti per consolidare la posizione competitiva dei nostri clienti.

### **Imprese emergenti – Mettere a frutto il vostro potenziale**

I legali della divisione imprese emergenti di Baker Donelson compongono un team multidisciplinare, che punta a rappresentare gli interessi specifici di start-up in rapida ascesa come pure di altre aziende emergenti, focalizzandosi particolarmente sulle imprese italiane. I nostri legali conoscono approfonditamente le realtà aziendali dei nostri clienti e sanno cosa serve a supportare i loro sforzi nell'esplorazione e nell'espansione sul mercato statunitense. Le aziende emergenti sono presenti in varie forme e strutture, ma tutte hanno questioni legali da dirimere per poter raggiungere il successo sul lungo termine. I legali della divisione imprese emergenti sviluppano perciò servizi personalizzati, in linea con le necessità della vostra azienda. Offriamo inoltre servizi legali a costi fissi e programmi di formazione, al fine di fornire servizi economicamente accessibili alle aziende che muovono i primi passi sul mercato.